



**LIETUVOS TEISININKŲ DRAUGIJA**  
**JAUNŲJŲ TEISININKŲ SKYRIUS**

Tilto g. 17/4,  
LT-01101 Vilnius  
Lietuva

## K O N F E R E N C I J A

### „KAIP PARUOŠTI VERSLĄ PARDAVIMUI IR PELNINGAI JĮ PARDUOTI“

Dėl pastaruoju laiku vykstančių ekonominių procesų pasimetęs ne vienas.

Galima **prognozuoti ir laukti** ARBA **veikti pasinaudojant geriausių praktikos pavyzdžiais bei profesionalų patarimais.**

Norėtumėte pakeiti veiklos sritį? Darosi sudėtinga efektyviai konkuruoti? Verslas neduoda siekiamų rezultatų? O gal dėl sudėtingų ekonominių sąlygų bei pakitusios vartotojų struktūros įmonė praranda pozicijas? **Laiku, ryžtingai priėmus sprendimą, tinkamai pasiruošus bei pardavus dar aukštus rodiklius turintį verslą ar jo dalį, savininkai džiaugiasi sėkmingai pasirinkta strategija.**

O gal priešingai – esate pasiryžęs kovoti: ieškoti būdų ir priemonių „užkariauti“ didesnę rinkos dalį telkiantis, supirkinėjant savo konkurentus? Galbūt Jūsų įmonė ir buvo vystoma siekiant uždirbti iš kapitalo prieaugio?

**Daryti pokyčius versle AR sukurtą vertę realizuoti ir, atgavus investicijas, ramiai pasitraukti?.. DILEMA, kurią šiandien sprendžia kiekvienas verslo savininkas.**

**GALIMŲ VARIANTŲ DAUG. NĖ VIENAS IŠ JŲ NĖRA NETEISINGAS.**

**Bet kokių atveju – tai atsakingi sprendimai ir treniruotėms laiko nėra. Susipažinus su egzistuojančia praktika ir „geriausių sprendimų“ pamokomis Jums strategiją pasirinkti bus lengviau.**

Konferencija skirta įmonių savininkams, vadovams, finansininkams, teisininkams,  
konsultantams

**2008 m. lapkričio 19 d. (trečiadienį) „Radisson SAS Astorija“ konferencijų salėje,**

**Didžioji g. 35/2, Vilnius**

# KONFERENCIJOS PROGRAMA:

**Konferencijos tikslas** – atskleisti praktines verslo pardavimo proceso subtilybes.

Renginio dalyviams bus pristatyti galimi verslo perleidimo būdai, teisiniai ir mokestiniai įsigijimo sandorių aspektai. Bus atsakyta į pagrindinius su verslo pardavimo procesu susijusius klausimus: kaip reikia veikti norint parduoti įmonę, kaip nustatoma įmonės vertė, kokie dokumentai bei sutartys reikalingos pirkimo/pardavimo procese, kaip rezultatyviai derėtis bei išvengti sutarties nesudarymo, taip pat kitus, su šia šiandien taip aktualia tema susijusius, klausimus.

**Konferencijos dieną dalyviams bus įteikiami sertifikatai.**

## 10:00-10:30 REGISTRACIJA

### 10:30-11:00 „Verslo pardavimo būdai. Teismų praktika“

*Robert Juodka, advokatų kontoros „Smaliukas Juodka Beniušis & Partneriai“ vykdantysis Partneris*

### 11:00-11:30 „Procedūros perkant/perduodant verslą“

*Dr. Irmantas Norkus, advokatų kontoros „Raidla Lejins & Norcous“ vadovaujantis partneris*

### 11:30-12:00 „Verslo pardavimo strategija – norint parduoti verslą, reikia parduoti viziją“

*Kristupas Kukarskas, AB „Finasta įmonių finansai“ kapitalo finansavimo skyriaus vadovas*

## 12:00-12:15 KAVOS PERTRAUKĖLĖ

### 12:15-12:45 „Įsigijimo sandorių finansavimas. Rizikos ir apsaugojimo būdai“

*Dr. Audrius Dzikevičius, klubo „Pinigų srautas“ prezidentas*

### 12:45-13:15 „Verslo pirkimo/pardavimo procesas: VERSLININKO VERSIJA“

*Algimantas Variakojis, UAB „Mes Invest“ valdybos pirmininkas*

## 13:15-14:00 Klausimai ir diskusijos

*Diskusijoje dalyvauja auditoriai.*

# REGISTRACIJA

**Registracija į konferenciją vyksta adresu: [ltd@infolex.lt](mailto:ltd@infolex.lt)**

**Dalyvio mokestis** vienam asmeniui **155.00 Lt\*** (su PVM)

\* registruojantis iki lapkričio 12 d. (imtinai)

Dalyvio mokestis nuo lapkričio 13 d. 185.00 Lt (su PVM),  
Konferencijos dieną – 220.00 Lt (su PVM).

## **Apmokėjimas vyksta pavedimu**

Juridinio asmens pavadinimas: Lietuvos teisininkų draugija

Juridinio asmens kodas: 9078592

A/S: LT13 7044 0600 0581 7051

Bankas: AB SEB

Mokėjimo paskirtis: "lapkričio 19 d. konferencija"

## **Dalyvių skaičius ribotas**

Asmuo kontaktams:

Lietuvos teisininkų draugijos

Jaunųjų teisininkų skyriaus pirmininkas,

Mantas Gerdauskis

El. paštas: [ltd@infolex.lt](mailto:ltd@infolex.lt)

Tel. (+370) 606 10 391